

Andrea Brumgnach



E-MAIL: andrea.brumgnach@ceress.it

ESPERIENZA LAVORATIVA

1997 - 2002

Solvay SA: multinazionale belga presente in oltre 50 paesi, operante nei seguenti settori: chimica inorganica, materie plastiche, trasformazione e farmaceutica.

Project Engineer Neutrec® – Milano

La tecnologia Neutrec® (brevetto Solvay) consente l'abbattimento degli inquinanti acidi derivanti da qualsiasi attività di combustione, ed è prevalentemente indicata per il rispetto delle normative di emissione nel settore dei termovalorizzatori.

Nell'ambito dell'Unità Italiana svolge il ruolo tecnico commerciale inerente la preparazione e la presentazione degli studi di fattibilità presso i clienti nazionali.

Process Engineer – Rosignano Solvay (LI)

Responsabile dell'Unità Produttiva Cloruro di Calcio, una delle sette Unità site all'interno dello stabilimento di Rosignano. Gestisce la produzione in tutti i suoi aspetti: definizione plan, pricing, risorse umane (28 operai, 1 impiegato e 2 quadri), logistica e sviluppo impianto.

Responsabile Servizi Generali di Stabilimento riassumibili in: produzione e fornitura di acqua demi, industriale e civile, aria compressa, azoto, vapore oltre alla gestione dei contratti e della fornitura di gas naturale ed energia elettrica e all'esercizio della rete elettrica. L'incarico prevede, tra l'altro, la definizione e gestione i) di tutta la contabilità analitica di stabilimento inerente i vettori energetici e ii) del pricing utilities interno allo Stabilimento.

Nell'espletamento dell'attività coordina 27 operai e 2 quadri.

2002-2007

SORGENIA S.p.A.: società tra i primi cinque operatori del mercato italiano dell'elettricità e del gas naturale, proprietaria di assets nella produzione di energia elettrica (alimentati sia con combustibili fossili che con fonti rinnovabili) e concessionaria pro-quota di un importante gasdotto internazionale.

Responsabile Divisione Efficienza Energetica

Mission: costituire la Divisione con l'obiettivo di creare nuovi prodotti e servizi nel campo dell'efficienza energetica e di supportare lo sviluppo delle NewCo del Gruppo (start up management). Le principali attività della Divisione sono:

- servizi tecnici ai clienti finali di Sorgenia (tipicamente audit energetici);
- scouting di nuove tecnologie inerenti all'efficienza energetica;

- supporto alle NewCo del Gruppo operanti nel settore dell'efficienza energetica e delle fonti rinnovabili, in qualità di start up manager che Sorgenia, azionista di maggioranza, affianca al management delle nuove realtà per coadiuvarle nell'implementazione delle strategie commerciali e di marketing (i.e. Eligent e Sorgenia Solar).

La funzione si inserisce all'interno della Direzione Commerciale e Marketing e risponde al Direttore Generale della Società.

I principali risultati ottenuti sono così riassumibili:

- ottenimento della qualifica di ESCO (Energy Service Company): tra le prime in Italia;
- audit energetici ad importanti stabilimenti produttivi (i.e. Angelini Farmaceutica – Ancona; Bombardier – Savona);
- individuate oltre 20 tecnologie e stretto altrettanti accordi di partnership con i detentori di tali tecnologie (i.e.: ABB, Philips, Fimet, 3M,) portate all'attenzione dei clienti di Sorgenia nei settori industriali, terziario e residenziale;
- contribuito alla due diligence tecnica e commerciale del Dibawatt, alimentatore dimmerabile per la pubblica illuminazione, portando all'acquisizione da parte di Sorgenia della maggioranza della società detentrica del brevetto (Eligent) e sviluppando i canali di vendita presso la PA Italiana;
- Introdotto in Italia devices dedicati all'eliminazione dei consumi da standby dei principali elettrodomestici.

Responsabile Nazionale Rapporti con le Associazioni

Mission: sviluppare canali commerciali alternativi mediante la sottoscrizione di Accordi di collaborazione con le principali strutture associative presenti sul territorio nazionale. L'attività prevede la fase di ricerca e selezione dell'Associazione, il contatto, la definizione e la sottoscrizione degli Accordi, oltre alla loro implementazione sul territorio. Sono stati sottoscritti oltre 80 Accordi in quasi altrettante province italiane.

In parallelo venivano svolte le seguenti attività:

- Account Manager Piemonte e Toscana settore PMI: sviluppo canale commerciale e conseguimento obiettivi di vendita energia elettrica e gas naturale;
- Responsabile attività contrattualistica con i distributori locali di gas naturale.

2007-2009

ECOSTREAM ITALY s.r.l.: società dedicata alla realizzazione di impianti fotovoltaici, presente in 9 nazioni e 3 continenti (Europa, Asia e Stati Uniti), facente parte del Gruppo Econcern, leader a livello internazionale nelle attività inerenti lo sviluppo delle fonti rinnovabili e dell'efficienza energetica.

Direttore Commerciale & Marketing (membro del CdA)

Chiamato a sviluppare la start up italiana a seguito dell'introduzione dei nuovi incentivi nazionali dedicati al settore fotovoltaico, definiti dal DM 17/2/2007.

Il ruolo prevede le seguenti responsabilità:

- creazione e sviluppo della divisione commerciale e della divisione marketing;
- corresponsabilità del BP, del fatturato e dei margini dell'azienda;
- gestione delle trattative commerciali e contrattuali nei confronti dei clienti nazionali ed internazionali (contratti EPC&M);
- posizionamento dell'azienda nel mercato italiano;
- supporto alla definizione delle linee strategiche dell'azienda in Italia.

La posizione risponde gerarchicamente all'AD italiano e funzionalmente al CEO internazionale.

2009-2012

MAKING ENERGY S.p.A.: Making Energy è il nuovo nome di Ecostream Italy Srl a seguito del M.B.O. (Management By Out) compiuto dai tre manager della società nel 2009 grazie al supporto del fondo italiano di investimenti Atlantis Capital. I ruoli svolti nella società sono i seguenti:

- **Azionista**, della società ME Capital S.p.A. che detiene il 100% di Making Energy;
- **Direttore Commerciale & Marketing** di Making Energy, con mansioni analoghe a quelle svolte in Ecostream Italy;
- dal 2011 viene ricoperto anche il ruolo di **Legale Rappresentante** di Making Energy S.p.A. e, parallelamente, l'ingresso nel CdA della società;
- dal 2011 al 2015 viene ricoperto anche il ruolo di **membro del CdA** di ME Capital S.p.A..

2012-2013

ENERQOS S.p.A.: primario operatore nazionale nel settore del fotovoltaico, nel 2012 acquista Making Energy. Gli incarichi ricoperti sono i seguenti:

- **Direttore Commerciale & Marketing** Enerqos con le seguenti responsabilità:
 - supporto alla definizione delle linee strategiche dell'azienda;
 - individuazione delle tecnologie e dei mercati di riferimento nel settore dell'efficienza energetica;
 - riorganizzazione e formazione della divisione commerciale;
 - corresponsabilità del BP, del fatturato e dei margini dell'azienda;
 - definizione ed implementazione del piano di marketing e comunicazione a supporto del nuovo posizionamento dell'azienda nel mercato dell'efficienza energetica.

La posizione ricoperta risponde gerarchicamente all'AD ed opera a stretto contatto con l'azionista di maggioranza (il fondo di investimenti Climate Change Capital).

- Sino al 2013: **Legale Rappresentante di Making Energy**.

2014-2022

SAMANDEL S.p.A.: Samandel è una società che opera nel settore delle fonti rinnovabili e dell'efficienza energetica a favore del settore residenziale, terziario industriale e della PA.

Co-Fondatore, Azionista e Amministratore Delegato ha portato la società a raggiungere i seguenti principali risultati operativi:

- sottoscrizione ed implementazione di 70 interventi di efficienza energetica mediante Contratti EnPC (Energy Performance Contract);
- realizzazione di oltre 150 diagnosi energetiche in conformità al D.Lgs 102/14 (sia nel settore industriale che civile);
- realizzazione di oltre 150 RVC standard volte all'ottenimento di TEE (Titoli di Efficienza Energetica);
- Realizzazione di numerosi progetti volti all'ottenimento del CT (ContoTermico)
- Realizzazione di oltre 500 impianti fotovoltaici;
- Implementazione di numerosi progetti inerenti all'adozione di PdC (Pompe di Calore) geotermiche.

2021

ARSEMIA SRL: strat up innovativa che si prefigge l'obiettivo di sviluppare il servizio di macchine da caffè per ufficio con particolare attenzione alla sostenibilità ambientale e alla qualità del prodotto.

Co-Fondatore

2022

NEYEN Srl: società che svolge il ruolo di General Contractor nel settore del fotovoltaico e dell'efficienza energetica.

Co-Fondatore, Azionista e Amministratore Delegato

2022

Ceress Srl: società nata nel 2021 con l'obiettivo di creare e gestire CER (Comunità Energetiche Rinnovabili).

Azionista e Amministratore Delegato

2026

Pinet Srl: società di vendita di vettori energetici

Co-Fondatore, Azionista e Amministratore Delegato

FORMAZIONE

1996	<i>Laurea in Ingegneria Chimica (Politecnico di Milano)</i>
1997	Abilitazione all'esercizio della professione di Ingegnere
2015	EGE industriale (certificato n° 4-2015-SI/238)

INCARICHI ISTITUZIONALI

2006-2007	Membro della Task Force Efficienza Energetica – Commissione Energia di Confindustria, contribuisce alla stesura del documento “Proposte per il Piano Nazionale di Efficienza Energetica” in collaborazione con ENEA e CESI RICERCA.
2010-2013	Eletto membro del Direttivo del GIFI (Gruppo Imprese Fotovoltaiche Italiane), Associazione che all'interno di ANIE-Confindustria, rappresenta il mercato fotovoltaico.
2017-2019	Elettro membro del Direttivo di Italia Solare, associazione di riferimento del settore fotovoltaico in Italia. In tale veste svolgo anche il ruolo di coordinatore del GdL (Gruppo di Lavoro) Marketing & Comunicazione.
2019 -oggi	Eletto Vice Presidente di Italia Solare con delega al mercato Residenziale e, dal 2022, alle CACER

PUBBLICAZIONI – DOCENZE - CONVEGNI

2000	membro del CITEC (Comitato Impianti a TEcnologia Complessa) che ha pubblicato il libro “Linee Guida per la progettazione, realizzazione e la gestione degli impianti a tecnologia complessa per lo smaltimento dei rifiuti urbani” (Padova Fiere – marzo 2000).
2008	Partecipazione alla stesura del documento “Proposte per il Piano Nazionale di Efficienza Energetica” a cura di Confindustria in collaborazione con ENEA e CESI RICERCA.

2013	Partecipazione alla stesura del documento “Proposte GIFl per il FV 2.1 in Italia” a cura del GIFl in collaborazione con ANIE e Confindustria.
2020	Partecipazione alla stesura del Vademecum Superbonus di Italia Solare
2021	Partecipazione alla definizione del programma del Master Part time “Efficienza Energetica ed Energy Management” della 24Ore Business School. Docente in alcuni moduli del Master tra i quali quello relativo alle CER.
2022	Ideatore e promotore del Master Part time “Fotovoltaico” della 24Ore Business School realizzato in collaborazione con Italia Solare. Docente del modulo relativo alle CER.
2002-2026	scritti diverse decine di articoli inerenti ai settori delle rinnovabili e dell’efficienza energetica pubblicati sulle principali riviste dei settori di riferimento. Intervistato numerose volte dai principali organi di stampa dei settori di riferimento.
2002-2026	Relatore a oltre 400 convegni (a carattere locale, nazionale e internazionale) su temi inerenti alle fonti rinnovabili e l’efficienza energetica.